

Profesionalizar

El programa propuesto incorpora una formación interactiva para los profesionales que tienen interés en la formación y práctica de la mediación. Enfocado en la adquisición de competencias para la mediación. La propuesta se compone de:

Seminarios presenciales interactivos y prácticos en mediación en el ámbito de los conflictos civiles y mercantiles. Utilización de la plataforma virtual para material didáctico, pruebas prácticas, seminarios, foros y debates. Simulación de casos de entrenamiento con supervisión de mediadores por grupos reducidos de 4 alumnos.

Curso diseñado por



Entidad especializada en gestión y resolución de conflictos. Inscrita como entidad formadora en el Ministerio de Justicia.

Jornadas de clases

NOVIEMBRE 2015: Días presenciales

Día 5, 20 de 16,00 a 21,00,

Día 21 (9,00 a 14,00 y 15,00 A 20,00)

DICIEMBRE Día 3 y 11 (16,00 a 21,00)

Día 12 (9,00 a 14,00 y 15,00 A 20,00)

On line desde 26 de octubre al 2 de diciembre

**LAS HORAS PRESENCIALES SON OBLIGATORIAS
NO SE CERTIFICAN LAS HORAS NO REALIZADAS**

**PREINSCRIPCIÓN
hasta el 31-10-2015**

www.mediantes.com

mariajose@mediantes.com

Envíanos al correo:

Nombre, apellidos, NIF,

E-mail, Teléfono y Titulación

Indica opción A o B del programa para los entrenamientos

Pago por transferencia

(Adjuntar justificante de pago)

Número de Cuenta:

ES3100750408480600826824



Formación para profesionales

CURSO DE MEDIACIÓN EN EL ÁMBITO PRIVADO

**Del 5 de NOVIEMBRE al 12 de DICIEMBRE de 2015
ACCESO AL REGISTRO DE MEDIADORES DEL MINISTERIO**

Lugar de celebración:

Colegios Profesional de Trabajadores Sociales de Huelva

Organiza e Imparte:



Composición del curso 100 horas: 40 horas presenciales practicas (simulaciones supervisadas por mediadores). 60 horas on-line (incluye lecturas (20 h) actividades practicas dirigidas a realizar por el alumno (25 horas). Videos, test y materiales en la web (15 Horas)

Programa



PARTE GENERAL

EL CONFLICTO El conflicto y su gestión pacífica. Dinámica, estructura de los conflictos relacionales. Parámetros para la gestión del conflicto interpersonal. La gestión emocional del conflicto. Estilos de afrontamientos al conflicto. La comunicación en la gestión de conflictos. **SISTEMA NO ADVERSARIALES DE LA GESTION DE DISPUTAS: los ADR** Concepto y características diferenciadoras básicas. Ventajas en la utilización de los ADR. Marco normativo europeo, nacional y autonómico de la mediación : La Ley 5/2012 de 6 julio de mediación civil y mercantil

NEGOCIACIÓN Concepto, características y fases. Planificación y fuerzas influyentes en la negociación. Escenarios de negociación: integrativa y distributiva. Técnicas y estrategias. Relación de la negociación integrativa y la mediación. Entrenamiento: cómo negociar sobre intereses.

MEDIACIÓN Concepto, principios y características definidoras. Contexto de aplicación. Ventajas y desventajas. El contrato de mediación en disputas. Modelos de intervención y conveniencia. Gestión de la **COMUNICACIÓN** en la mesa de mediación: técnicas y herramientas El proceso de mediación: sus fases, documentación conforme a la Ley 5/2012 de 6 julio de mediación civil y mercantil. Entrenamiento en la gestión de proceso y elaboración de los documentos El mediador : Requisitos formativos, competencias, ética, deontología y responsabilidad. El mediador gestor del proceso y de la comunicación. Entrenamientos en la gestión del proceso de mediación. Las partes y sus representantes en la mediación. El acuerdo de mediación: Eficacia y ejecución. La prestación del servicio de mediación: las instituciones de mediación, los registros de mediadores y la mediación intrajudicial. Efectos procesales. Entrenamiento en la elaboración del acuerdo.

OPCIONES: A.MEDIACION CIVIL Y FAMILIAR. Aspectos legales de los conflictos familiares. Aspectos psicosociales en la crisis familiar Particularidades de la negociación en situación de desequilibrios de poder. Entrenamiento práctico de casos de familia, intergeneracionales, herencia, y comunitarios.

B. MEDIACION CONCURSAL. El proceso extrajudicial de pagos. Particularidades de la negociación en situación de preinsolvencia. Entrenamiento caso práctico de empresa en preinsolvencia.

Matricula y condiciones

Número de alumnos

Mínimo 8 alumnos, máximo 20 alumnos en las horas presenciales practicas. (caso superar alumnos articula calendarios)

Matricula y precio

La inscripción y matrícula debe realizarse antes del 30 de octubre a través de un formulario que se habilitará en los colegios profesionales correspondientes.

www.mediantes.com

mariajose@mediantes.com

El precio del curso de 100 horas asciende a 550€ para colegiados, 650€ para no colegiados. **Una de las opciones del programa A o B esta incluida en el precio.** Hacer las dos supone coste adicional de 120 €

Docentes: Dra. María José Ruiz García

Michael A. Dumois León.

LAS HORAS PRESENCIALES SON OBLIGATORIAS NO SE CERTIFICAN LAS HORAS NO REALIZADAS